

Un libro provocativo en muchos sentidos. Trivers toca un amplio abanico de temas: el papel de la biología evolutiva en las ciencias sociales; el efecto placebo; los detectores de mentiras; el genocidio; el método científico. Transmite un mensaje poderoso y focalizado: si podemos aprender a reconocer y luchar contra nuestro propio autoengaño evitaremos muchas consecuencias negativas tanto en el nivel individual como en el público, y viviremos mejores vidas.

Nature

Una enérgica y provocativa exploración de la lógica evolutiva del engaño y el autoengaño... Estimulante... El estudio de Trivers proporciona una contundente explicación de un rasgo humano que nos deja perplejos.

Publishers Weekly

Trivers es uno de los grandes pensadores de nuestro tiempo. *La insensatez de los necios* es una refrescante mirada crítica sobre la conducta humana... Para arreglar algunas de las locuras del mundo, debemos bajar las defensas y comprender mejor el engaño y nuestro propio autoengaño, absorbiendo la visión, las ideas arriesgadas y las generosas confesiones de sus propias locuras que hace el autor. La verdad puede lastimar, pero el engaño también puede hacerlo.

Scientific American

Este es el remarcable libro de un científico extraordinariamente brillante. Robert Trivers tiene un récord único de producción de ideas originales. Lo recomiendo enfáticamente.

Richard Dawkins, profesor emérito de la Universidad de Oxford

Robert Trivers es una de las mentes más brillantes de la biología evolutiva. No se puede negar: una lectura reveladora.

Frans de Waal, profesor de la Universidad de Emory

Trivers es un pensador inmensamente original en biología. Su fuerza radica en que él ve el conflicto allí donde otra gente solo ve armonía... Mientras otros ven el optimismo y el autoengaño como una estrategia defensiva para permanecer sano y feliz en un mundo duro, él ve un mecanismo de ataque psicológico: "engañarse a sí mismo para engañar mejor a los otros".

Science

La insensatez de los necios

Del mismo autor

Social Evolution, 1985, Menlo Park, CA

Natural Selection and Social Theory: Selected Papers of Robert L. Trivers
(Evolution and Cognition Series), 2002, Oxford

Genes in Conflict: The Biology of Selfish Genetic Elements (en colaboración
con Austin Burt), 2006, Harvard

The Anatomy of a Fraud: Symmetry and Dance (en colaboración
con Brian G. Palestis y Darine Zaatari), 2009, Antioch, CA

La insensatez de los necios

La lógica del engaño y el autoengaño
en la vida humana

Robert Trivers

Traducido por Santiago Foz

Serie Ensayos



Primera edición, 2013

© Katz Editores
Benjamín Matienzo 1831, 10° D
1426-Buenos Aires
c/Sitio de Zaragoza, 6, 1ª planta
28931 Móstoles-Madrid
www.katzeditores.com – info@katzeditores.com

© Capital Intelectual S.A.
Paraguay 1535 (1061), Buenos Aires, Argentina
Teléfono: (+54 11) 4872-1300 – Telefax: (+54 11) 4872-1329
www.editorialcapin.com.ar – info@capin.com.ar

Copyright © 2011 by Robert Trivers

Título de la edición original: *The Folly of Fools. The Logic of Deceit and Self-Deception in Human Life*

ISBN Argentina: 978-987-1566-76-1
ISBN España: 978-84-92946-53-2

1. Ensayo. I. Título
CDD 158.1

Esta obra ha recibido una ayuda a la edición del Ministerio de Educación, Cultura y Deporte.



El contenido intelectual de esta obra se encuentra protegido por diversas leyes y tratados internacionales que prohíben la reproducción íntegra o extractada, realizada por cualquier procedimiento, que no cuente con la autorización expresa del editor.

Diseño de colección: Pablo Salomone y Maru Hiriart

Impreso en la Argentina
por Buenos Aires Print
Queda hecho el depósito que marca la ley 11.723

Índice

Prefacio	11
Agradecimientos	15
1. La lógica evolutiva del autoengaño	17
2. El engaño en la naturaleza	45
3. La neurofisiología y el autoengaño inducido	69
4. El autoengaño en el ámbito familiar y el sujeto [self] escindido	93
5. Engaño, autoengaño y sexo	111
6. Inmunología del autoengaño	131
7. Psicología del autoengaño	155
8. El autoengaño en la vida cotidiana	173
9. El autoengaño en las catástrofes de aviación y los vuelos espaciales	199
10. Relatos históricos falsos	231
11. El autoengaño y la guerra	263
12. La religión y el autoengaño	293
13. El autoengaño y las ciencias sociales	319
14. La lucha contra el autoengaño en la vida cotidiana	337
Notas	353
Bibliografía	365

*En memoria del Dr. Huey P. Newton,
Pantera Negra y amigo querido*

Prefacio

Las condiciones están maduras ya para formular una teoría del engaño y el autoengaño fundamentada en la lógica evolutiva, una teoría aplicable en principio a todas las especies pero en particular a la nuestra. Somos mentirosos redomados y nos mentimos incluso a nosotros mismos. Nuestro bien máspreciado –el lenguaje– no solo apuntala nuestra capacidad de mentir sino que la amplía en gran medida. Mentimos sobre acontecimientos remotos en el espacio o el tiempo; sobre los detalles y el significado del comportamiento de los demás; sobre nuestros pensamientos y deseos más íntimos, etcétera, etcétera. Ahora bien, ¿cuál es la razón del *autoengaño*? ¿Por qué estamos dotados de maravillosos órganos sensoriales que nos permiten detectar información si habremos de distorsionarla apenas llega?

La biología evolutiva nos permite fundamentar un enfoque funcional del tema –nos mentimos a nosotros mismos para mentir mejor a los demás– pero hay muchos otros aspectos en esta cuestión. Sin duda, el autoengaño es un tema perteneciente a la psicología, pero si nos restringimos a esa perspectiva podemos

enceguecemos (y enloquecer también) mucho antes de discernir los principios subyacentes de ese comportamiento. En muchos casos, comprender la vida de todos los días es más fructífero que obtener resultados en el laboratorio, pero nuestra comprensión de la vida cotidiana se ve afectada fácilmente por la ignorancia y el autoengaño. Esta observación es particularmente cierta cuando nos referimos a la política y las relaciones internacionales, pero dejar de lado esos temas sería una tontería, como si debiéramos callarnos porque nuestras opiniones pueden estar sesgadas. Como el análisis del autoengaño comienza por casa, he incluido en el texto algunas anécdotas personales. Desde luego, he intentado lograr cierto equilibrio entre lo que es posible afirmar científicamente con alguna certeza y lo que es sugerente pero difícil de confirmar, y he tratado de distinguir claramente esas dos posibilidades.

Tengo la esperanza de tentar al lector para que aplique estas ideas a su propia vida y las desarrolle aún más. He intentado no detenerme demasiado en las cuestiones inciertas sino llamar la atención sobre ellas a medida que aparecen y pasar a otro tema. Es inevitable que haya errores en parte de lo que escribí, pero espero que la lógica propuesta y los hechos presentados susciten esfuerzos por lograr una ciencia del autoengaño más profunda e integrada.

El tema elegido es negativo: el libro trata de la falta de veracidad, de la falsedad y las mentiras, externas e internas. Por momentos, las cuestiones que abordo son deprimentes pero, sin duda, el engaño y el autoengaño merecen un análisis científico explícito. Se trata de una faceta oscura y opaca de nuestra personalidad, un aspecto que preferimos no encarar, asumiendo el riesgo que eso implica, pero que también despierta nuestro asombro y nuestro humor, de modo que podemos disfrutar el tema al mismo tiempo que lo sufrimos.

Escribí el libro en cierto orden: primero la lógica evolutiva y el engaño en la naturaleza; luego la neurofisiología, el autoengaño inducido, la familia, los dos sexos, la inmunología y la psicología social. Más adelante, el autoengaño en la vida cotidiana—incluidos los accidentes aéreos, las narrativas históricas falsas, la guerra, la religión y las ciencias sociales— para terminar con algunas reflexiones finales acerca de cómo podemos combatir el autoengaño.

Con todo, concluido el primer capítulo, es posible leer el libro prácticamente en cualquier orden. Me he esforzado por hacer referencias cruzadas a los temas afines, de modo que si el lector saltea una sección que luego es necesaria, no tendrá dificultad para encontrarla. No es difícil tampoco ubicar las fuentes correspondientes a los hechos y teorías que menciono: basta con recurrir a las notas finales, que comienzan después del último capítulo y hacen referencia a la página

y el contenido del texto correspondiente. De tanto en tanto he agregado otras fuentes adicionales. Las referencias completas figuran en la bibliografía.

Todos podemos tomar parte en la construcción de una ciencia del autoengaño. Todos tenemos algo que decir al respecto. La lógica es muy sencilla y la mayor parte de las pruebas, fáciles de comprender. Se trata de un tema universal que, en muchos aspectos, nos lleva a los rincones más inaccesibles de nuestra vida.

1

La lógica evolutiva del autoengaño

A principio de la década de 1970, estuve trajinando para elaborar una teoría social fundamentada en la selección natural. Intentaba comprender la evolución de nuestras relaciones sociales básicas: la relación entre padres e hijos, entre hombre y mujer, las relaciones con parientes y amigos, la relación que vincula a los miembros de un grupo con los que no lo son. Por otra parte, la selección natural era la clave para comprender la evolución y la única teoría que aportaba una respuesta para una pregunta crucial: ¿qué finalidad cumple un rasgo determinado? Se denomina selección natural el hecho de que en todas las especies, algunos individuos dejan más descendencia viva que otros, de modo que, a lo largo del tiempo, los rasgos genéticos de los que tienen éxito reproductivo se van haciendo más frecuentes. Puesto que ese proceso acumula los genes vinculados con un alto grado de éxito reproductivo (éxito reproductivo = número de descendientes vivos), se supone que todas las criaturas vivientes están organizadas en consecuencia, es decir, están organizadas para maximizar el éxito reproductivo individual. Como las unidades que se replican son concretamente

los genes, esta afirmación significa también que nuestros genes procuran su propia propagación.

Cuando se la aplica al comportamiento social, la selección natural predice una mezcla de emociones y comportamientos contradictorios. En contraposición a las creencias predominantes en otros tiempos (y también ahora, algunas veces), no se supone que el conflicto esté ausente de las relaciones entre padres e hijos, ni siquiera en el seno materno. Por otro lado, no es difícil que los timadores —es decir, las personas que no devuelven lo que reciben— exploten las relaciones mutuas, de suerte que puede surgir evolutivamente algún principio de justicia para proteger a los incautos. Por último, se puede construir una teoría coherente no sesgada acerca de la evolución de las diferencias sexuales a partir del concepto de inversión parental relativa (cuánto tiempo y cuánto esfuerzo dedica cada uno de los padres a su progenie) y de la idea de que la selección natural actúa sobre la cantidad relativa de machos y hembras en la población (proporción de los sexos). La presente obra nos dará una visión más profunda de qué significa ser macho o ser hembra.

La lógica general de estos fenómenos funcionaba a la perfección para casi todos los temas que me planteaba, pero persistía un problema insoluble. Parecía que en el corazón mismo de nuestra vida mental se escondía una contradicción flagrante: procuramos obtener información y luego actuamos para destruirla. Por un lado, los órganos de los sentidos han evolucionado y nos brindan hoy una imagen sumamente detallada y precisa del mundo circundante: vemos el mundo en colores y en tres dimensiones, vemos el movimiento, la textura, los patrones no aleatorios, reconocemos patrones mediante inmersión y advertimos muchas otras características. Lo mismo ocurre con el oído y el olfato. En conjunto, los sistemas sensoriales están organizados para brindarnos un “reflejo” pormenorizado y preciso de la realidad, como ocurriría si supusiéramos que la verdad acerca del mundo externo nos ayudará a transitar mejor por él. Sin embargo, una vez que toda esa información llega al cerebro, a menudo la mente consciente la tuerce y distorsiona. Nos negamos la verdad. Proyectamos sobre los demás rasgos que en realidad son nuestros y luego ¡los atacamos por ello! Reprimimos los recuerdos penosos, inventamos otros totalmente falsos, racionalizamos el comportamiento inmoral, actuamos sin cesar para elevar la opinión que tenemos de nosotros mismos y recurrimos a toda una serie de mecanismos de defensa del yo. ¿Por qué?

Sin duda, esas distorsiones tendrán efectos negativos sobre nuestro bienestar biológico. ¿Por qué degradamos y torcemos la verdad? ¿Por qué alteramos la

información una vez que llega para construir una falsedad? ¿Por qué habrá fomentado la selección natural nuestros maravillosos órganos de percepción para favorecer por otro lado la distorsión sistemática de la información que hemos reunido? En síntesis, ¿por qué nos autoengañamos?

Durante un intercambio de ideas sobre los conflictos entre padres e hijos, realizado en 1972, se me ocurrió que la fuerza que nos empuja a autoengañarnos proviene del afán de engañar a otros. La clave para arribar a esta conclusión se me ocurrió cuando me di cuenta de que esos conflictos exceden la inversión parental dedicada al comportamiento mismo de los hijos. Una vez que advertí el conflicto suscitado por la personalidad de los hijos, no fue difícil imaginar que el engaño y el autoengaño de los padres podrían moldear la identidad de la progenie para beneficio de los progenitores. Asimismo, cabía imaginar que los padres no solo se autoengañaban sino que *imponían* ese engaño —es decir, lo instilaban en los hijos— en su propio provecho. Al fin y al cabo, el progenitor tiene una posición ventajosa: es más corpulento, más fuerte, controla los recursos que se disputan y tiene más práctica en el arte del autoengaño.

En líneas generales, mi argumentación es que nos autoengañamos para engañar mejor a los demás. Para engatusar a los otros, es posible que nos veamos tentados de reorganizar internamente la información de mil maneras improbables, y que lo hagamos inconscientemente en gran medida. A partir de la sencilla premisa de que la función primordial del autoengaño es ofensiva —pues se mide por la capacidad de engatusar a otros—, podemos construir una teoría y una ciencia del autoengaño.

En nuestra especie, el engaño y el autoengaño son dos caras de una misma moneda. Si solo entendemos por engaño el que se lleva a cabo conscientemente —las mentiras lisas y llanas—, perdemos de vista la categoría mucho más numerosa de los engaños inconscientes, entre ellos el autoengaño. Por otra parte, si solo prestamos atención al autoengaño y no vemos que tiene sus raíces en el afán de engañar a otros, perdemos de vista su función principal. Tal vez nos tienta la posibilidad de racionalizar el autoengaño como una herramienta defensiva cuando, en realidad, es un arma ofensiva por lo general. En todo lo que sigue, encararemos el engaño y el autoengaño como un único fenómeno, formado por dos partes que se alimentan mutuamente.

Evolución del autoengaño

En el curso de este libro, adoptamos un enfoque evolutivo del tema que nos ocupa. ¿Cuál es la ventaja biológica que obtiene quien se autoengaña, si es que